



# MEMSCAP

The Power of a Small World™

## MEMSCAP ANNONCE SES RESULTATS DU TROISIEME TRIMESTRE 2008

**Grenoble, France et Durham, Caroline du Nord, 20 octobre 2008** – MEMSCAP (NYSE Euronext: MEMS), le fournisseur de solutions innovantes basées sur la technologie des MEMS (systèmes micro-électro-mécaniques), annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires et ses résultats pour le troisième trimestre, clos le 30 septembre 2008.

- Un chiffre d'affaires de 4,1 millions d'euros malgré les graves incidents ayant affecté quatre clients de la division Produits Standards
- La rentabilité sur les 9 premiers mois des activités historiques du Groupe (Produits standards, Produits sur mesure), couvrant l'intégralité des frais de fonctionnement du siège
- Progression de la mise en place de la stratégie d'INTUISKIN visant à renforcer la part de chiffre d'affaires récurrent de cette activité, représentant le secteur d'investissement du Groupe

Le chiffre d'affaires consolidé pour ce troisième trimestre 2008 s'établit à 4,1 millions d'euros (6,2 millions de dollars américains), comparé à 4,6 millions d'euros (6,3 millions de dollars américains) au troisième trimestre 2007 et ce malgré les graves incidents ayant affecté quatre clients de la division Produits Standards, représentant un décalage de chiffre d'affaires de plus de six mois pour un montant total d'environ 1 million d'euros.

La marge brute s'établit à 45 % contre 47% au 3<sup>ème</sup> trimestre 2007.

En parallèle, les charges opérationnelles s'établissent à (2,1) millions d'euros, soit le même niveau qu'aux trimestres précédents, portant le résultat d'exploitation consolidé pour le troisième trimestre à (0,3) million d'euros comparé à 0,1 million d'euros pour la même période 2007.

Le résultat net consolidé trimestriel s'établit quant à lui à (0,2) million d'euros comparé à 0,2 million d'euros pour la même période 2007.

Les deux cœurs d'activité de la société, à savoir les Produits standards et les Produits sur mesure, contribuent au chiffre d'affaires et aux résultats comme suit:

<i>En millions d'euros</i>	<b>T3 07</b>	<b>T2 08</b>	<b>T3 08</b>
	<b>IFRS</b>	<b>IFRS</b>	<b>IFRS</b>
<b>Chiffre d'affaires :</b>			
Produits standards	2,4	2,9*	2,6*
Produits sur mesure	2,2	1,2	1,5
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>4,6</b>	<b>4,1</b>	<b>4,1</b>
Coût des ventes	(2,4)	(2,2)	(2,3)
<b>Marge brute</b>	<b>2,2</b>	<b>2,0</b>	<b>1,8</b>
<i>% du chiffre d'affaires</i>	<i>47%</i>	<i>48%</i>	<i>45%</i>
Charges opérationnelles	(2,1)	(2,1)	(2,1)
<b>Résultat / (perte) d'exploitation</b>	<b>0,1</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(0,3)</b>
Résultat financier	0,0	0,0	0,03
Impôt	0,1	0,1	0
<b>Résultat / (perte) net</b>	<b>0,2</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,2)</b>

\* dont 0,5 million d'euros pour INTUISKIN

L'activité du Groupe a été particulièrement marquée ce trimestre par:

- La réalisation d'un chiffre d'affaires de 2,1 millions d'euros (3,2 millions de dollars américains) par l'activité Produits Standards Norvégienne, malgré les difficultés rencontrées avec 3 de ses clients dans l'avionique et 1 dans le médical. Ainsi, un client dans l'aéronautique a-t-il demandé une interruption de livraison jusqu'en 2009 après qu'un incendie ait ravagé son usine américaine, et un autre a-t-il demandé un arrêt de livraison, également jusqu'en 2009 car la production de l'avion dans lequel nos composants étant embarqués venait d'être suspendue jusqu'en 2009. La perte globale engendrée par ces 4 difficultés est de 7,9 millions de NOK, soit 1 million d'euros. Grâce à la diversité du portefeuille clients de la division Produits Standards, celle-ci a pu réaliser un chiffre d'affaires équivalent au premier trimestre 2008 et maintenir une rentabilité nette de 18% sur le trimestre ;
- Le troisième trimestre consécutif de rentabilité pour l'activité Produits sur Mesure ;
- La progression de l'évolution du modèle économique d'INTUISKIN vers un chiffre d'affaires récurrent, notamment grâce au déploiement progressif d'instituts, spécialistes de la beauté, Spas, chirurgiens plastiques et dermatologues, qui, à travers le monde, utilisent les concepts IOMA Derm et IOMA Esthetics ainsi que leurs gammes de produits associées. Cette activité représente aujourd'hui le principal secteur d'investissement du Groupe ;
- Le déploiement en Grèce d'IntuiSkin qui réalise, avec ce nouvel accord de distribution, une nouvelle étape de son développement (cf. communiqué de presse 1<sup>er</sup> septembre 2008) ;
- La présence remarquée d'IntuiSkin aux conférences suivantes : North Carolina Dermatology Association qui s'est tenue le 25 juillet 2008 à Hotsprings, Etats-Unis ; Florida Society of Dermatologic Surgeons qui s'est tenue le 26 septembre 2008 à Palm Beach, Etats-Unis et Beyond Beauty Paris, salon qui s'est déroulé du 5 au 8 octobre 2008 à Paris.

#### *A propos de MEMSCAP*

MEMSCAP est le leader des solutions innovantes fondées sur les systèmes micro-électro-mécaniques (MEMS). Ces solutions comprennent des composants, de la production, des éléments de propriété intellectuelle, et des services associés. MEMSCAP est cotée sur l'Eurolist C du NYSE Euronext, Paris S.A. (code ISIN: FR0010298620-MEMS). Pour plus d'informations, consultez le site <http://www.memscap.com>.

*Pour plus d'informations contactez:*

Aurore Foulon  
Vice-président,  
Corporate Communications  
Tel. : +33 (0)4 76 92 85 00  
aurore.foulon@memscap.com

Yann Cousinet  
Directeur financier  
Tel.: +33 (0) 4 76 92 85 00  
yann.cousinet@memscap.com

#### *Retrouvez nous aux conférences :*

*American Society of Cosmetic Dermatology  
and Aesthetic Surgery*

*4-6 décembre 2008 (Las Vegas, Nevada, USA)*

*Mondial Spa et Beauté*

*14 au 16 mars 2009 (Paris, France)*

*American Academy of Dermatology's  
67th Annual Meeting*

*6 au 10 mars 2009, ( San Francisco, CA, USA)*